

BAMBOO SECURITIZADORA S.A.

CNPJ 48.343.871/0001-34

NIRE 35.300.602.854

POLÍTICA DE SUITABILITY

VERSÃO v4.1 — 27 DE ABRIL DE 2026

ÍNDICE

Objetivo e Responsabilidades	2
Rotinas e Procedimentos	3
Classificação dos Produtos	6
Dispensas	7
Treinamento de Colaboradores e Atualização da Política de Suitability	8
Considerações Gerais	8
Histórico das Atualizações da Política de Suitability	9
ANEXO I — QUESTIONÁRIO DE SUITABILITY ("Questionário")	10
ANEXO II — TERMO DE CIÊNCIA DE DESENQUADRAMENTO DO INVESTIMENTO AO PERFIL DO INVESTIDOR	13
ANEXO III — TERMO DE RECUSA DO QUESTIONÁRIO DE SUITABILITY	14
ANEXO IV — DIRETRIZES DE CLASSIFICAÇÃO DE RISCO -- DISTRIBUIÇÃO DE PRODUTOS	15

Objetivo e Responsabilidades

Esta Política de verificação da adequação dos produtos, serviços e operações ao perfil dos clientes (*suitability*) ("Política de Suitability") da **Bamboo Securitizadora S.A.** ("Bamboo Securitizadora") visa a atender às exigências (i) da Resolução da Comissão de Valores Mobiliários ("CVM") nº 30, de 11 de maio de 2021 ("Resolução CVM nº 30"); (ii) da Resolução CVM nº 60, de 23 de dezembro de 2021 ("Resolução CVM nº 60"), (iii) da Resolução CVM nº 161, de 13 de julho de 2022 ("Resolução CVM nº 161"), (iv) da regulamentação aplicável as securitizadoras reguladas pela Resolução CVM nº 60 que realizam a distribuição de títulos de securitização sob sua emissão, conforme autorizado pela CVM; (v) do Código de Regulação e Melhores Práticas para Distribuição de Produtos de Investimento da Associação Nacional de Entidades do Mercado Financeiro e de Capitais ("ANBIMA" e "Código ANBIMA de Distribuição"), e (v) das Regras e Procedimentos do Código ANBIMA de Distribuição ("Regras e Procedimentos ANBIMA").

Todos aqueles que possuem cargo, função, posição, relação societária, empregatícia, comercial, profissional, contratual ou de confiança na Bamboo Securitizadora ("Colaboradores") e atuem na distribuição de títulos de securitização sob sua emissão ("Títulos de Securitização") e ativos que forem objeto da atividade de intermediação de ofertas públicas de valores mobiliários ("Valores Mobiliários Ofertados"), em conjunto denominado os Produtos oferecidos pela Bamboo Securitizadora ("Produtos"), conforme permitido pela regulamentação aplicável, deverão observar a presente Política de Suitability, a qual estabelece procedimentos formais que possibilitam verificar a adequação do investimento realizado pelos clientes ou potenciais clientes da Bamboo Securitizadora ("Clientes"), previamente ao início do relacionamento, ao perfil de risco a ele atribuído, levando-se em consideração sua situação financeira, sua experiência em matéria de investimentos aos riscos relacionados ao investimento, grau de tolerância à volatilidade e riscos e os objetivos visados.

As regras definidas nesta Política de Suitability são aplicáveis a todos os Clientes, bem como aos Colaboradores, observadas as dispensas constantes do Capítulo desta Política de Suitability, e são aplicáveis à distribuição dos Produtos realizadas mediante contato pessoal ou com o uso de qualquer meio de comunicação, seja sob forma oral ou escrita, por meio físico, correio eletrônico (e-mail) ou pela rede mundial de computadores (*internet*).

É dever de cada Colaborador envolvido nas atividades de distribuição divulgar aos Clientes informações claras e inequívocas acerca dos riscos e consequências que poderão advir do investimento nos Produtos.

A presente Política de Suitability é adotada em relação ao Cliente titular da aplicação, não havendo qualquer tipo de análise de adequação ao perfil de investimentos do cotitular.

A responsável perante a CVM pelo cumprimento das normas estabelecidas na Resolução CVM nº 30 e nesta Política é a Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability ("Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability"), conforme constante no Formulário de Referência, atividade esta que poderá ser desempenhada pela própria Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability e/ou por Colaboradores integrantes da área de distribuição ("Área de Distribuição").

A Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability será responsável pelo treinamento dos Colaboradores envolvidos na atividade de distribuição dos Produtos, nos termos do Capítulo 5 desta Política.

A substituição da Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability deverá ser informada à CVM no prazo de 7 (sete) dias úteis ou em prazo diverso que venha a ser estabelecido na regulamentação em vigor aplicável ao caso.

Não obstante a responsabilidade da Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability, caberá aos órgãos da administração da Bamboo Securitizadora aprovar as regras e procedimentos de que trata a presente Política de Suitability.

A Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability deve encaminhar aos órgãos da administração da Bamboo Securitizadora, até o último dia útil do mês de **[abril]**, relatório relativo ao ano civil anterior à data de entrega contendo, na forma descrita na regulamentação aplicável: (i) avaliação do cumprimento pela Bamboo Securitizadora das regras, procedimentos e controles internos definidos nesta Política; e (ii) as recomendações a respeito de eventuais deficiências, com o estabelecimento de cronogramas de saneamento.

Caberá aos órgãos da administração da Bamboo Securitizadora: (i) aprovar as regras e procedimentos escritos, bem como controles internos passíveis de verificação, que permitam o pleno cumprimento do dever de verificação da adequação dos investimentos ao perfil do Cliente; e (ii) supervisionar o cumprimento e a efetividade dos procedimentos e controles internos.

Rotinas e Procedimentos

Para definição do objetivo do Cliente, a Bamboo Securitizadora deve considerar, no mínimo, as seguintes informações:

- (i) O período que o Cliente deseja manter os investimentos;
- (ii) As preferências declaradas do Cliente quanto à assunção de riscos; e
- (iii) As finalidades do investimento.

Para definição da situação financeira do Cliente, a Bamboo Securitizadora deve considerar, no mínimo, as seguintes informações:

- (i) O valor das receitas regulares declaradas pelo Cliente;
- (ii) O valor e os ativos que compõem o patrimônio do Cliente; e
- (iii) A necessidade futura de recursos declarada pelo Cliente entre curto, médio e longo prazo.

Para definição do conhecimento do Cliente, a Bamboo Securitizadora deve considerar, no mínimo, as seguintes informações:

- (i) Os tipos de produtos, serviços e operações com os quais o Cliente tem familiaridade;
- (ii) A natureza, volume e frequência das operações já realizadas pelo Cliente, bem como o período que tais operações foram realizadas; e
- (iii) A formação acadêmica e a experiência profissional do Cliente, exceto quando o Cliente for pessoa jurídica.

Neste sentido, antes do primeiro investimento ou recomendação, o Cliente preencherá um Questionário de Suitability ("Questionário"), na forma do Anexo I à presente Política de Suitability, que abrange as informações descritas nos itens acima.

A Área de Distribuição será responsável pela coleta de informações dos Clientes e obtenção do Questionário devidamente preenchido e assinado, conforme definido nesta Política de Suitability, com base no qual será elaborado relatório de suitability sobre cada Cliente.

Com base no relatório da Área de Distribuição será, então, definido um perfil para o Cliente ("Perfil do Cliente") através de um sistema de pontuação baseado nas respostas obtidas no Questionário, sendo estes alocados em 3 (três) níveis de risco -- Conservador,

Moderado ou Agressivo.

No Questionário, o Cliente responderá uma série de questões, as quais são atribuídas pontuações conforme abaixo:

Questão	a.	b.	c.	d.
A1	1	2	3	4
A2	1	2	3	4
A3	1	2	3	4
B1	1	2	3	4
B2	1	2	3	4
B3	1	2	3	4
C1	1	2	3	4
C2	1	2	3	4

Posteriormente, é feito o cálculo do Perfil do Cliente, conforme destacado abaixo:

Perfil	De	Até
Conservador	8	13
Moderado	14	25
Agressivo	26	32

Os perfis de risco mais elevados compreendem, inclusive, investimentos em ativos de níveis de risco mais baixos. Ou seja, o perfil "Agressivo" compreende investimentos em ativos Agressivo, Moderado e Conservador. O perfil "Moderado" compreende investimentos em ativos de nível de risco Moderado e Conservador. O perfil "Conservador" compreende investimentos apenas em ativos de nível de risco Conservador.

A seguir estão definidos os 3 (três) perfis de investimentos adotados pela Bamboo Securitizadora, classificados de acordo com as categorias de valores mobiliários pertinentes.

I. CONSERVADOR

O Perfil do Cliente classificado como "Conservador" possui a segurança como referência para as suas aplicações, assumindo os menores riscos possíveis. Declara possuir baixa tolerância ao risco, baixo conhecimento em matéria de investimentos e que prioriza investimentos em produtos de investimento com liquidez, mantém em sua carteira percentual reduzido de produtos de renda variável, dando preferência aos produtos de renda fixa. Possui como objetivo a preservação de seu patrimônio. Realizam investimentos sólidos e que buscam retorno a longo prazo.

II. MODERADO

Para o Perfil do Cliente classificado como "Moderado", a segurança é importante, mas existe a procura de um equilíbrio entre segurança e rentabilidade, e estão dispostos a correr um certo risco em busca de um retorno um pouco mais elevado. Nesse sentido, o cliente com perfil "Moderado" declara média tolerância a risco e busca a preservação de seu capital a longo prazo, com disposição a destinar uma parte de seus recursos a

investimento de maior risco, aceita que parte de seu patrimônio seja alocado em produtos de renda variável e alternativos, embora uma parcela significativa ainda esteja alocada em aplicações mais estáveis e líquidas. Além disso, pode estar sujeito a perdas patrimoniais em prazos menores que 12 (doze) meses.

III. AGRESSIVO

O Perfil do Cliente classificado como "Agressivo" está associado a Clientes que possuem total conhecimento e amplo domínio do mercado de capitais. O Cliente com perfil Agressivo declara tolerância a risco e aceita potenciais perdas em busca de maiores retornos, busca retornos muito expressivos tanto no curto prazo, quanto no longo prazo, suportando quaisquer riscos. Tal modalidade de investidor pode realizar operações "alavancadas" e de baixa liquidez, ciente das chances de perda não só dos recursos investidos na operação, como porventura outros que tenham sido alocados em outros investimentos, além de saberem da impossibilidade de resgate de recursos por longos períodos.

Compara-se, então, o Perfil do Cliente com os investimentos por ele pretendidos.

É vedado à Bamboo Securitizadora distribuir Produtos quando:

- (i) o perfil do Cliente não seja adequado aos Produtos distribuídos;
- (ii) não sejam obtidas as informações que permitam a identificação do perfil do Cliente; ou
- (iii) as informações relativas ao perfil do Cliente não estejam atualizadas, conforme definido nesta Política de Suitability.

Caso os investimentos pretendidos estejam em desacordo com o perfil definido, o Cliente deve ser alertado por representante da Área de Distribuição, o qual indicará as causas da divergência e proporá uma alocação alternativa para o Cliente que se enquadre dentro de seu perfil de risco. Caso, mesmo após o alerta, o Cliente decida ordenar o investimento que o desenquadra de seu perfil de risco, o Cliente deverá assinar o Termo de Ciência de Desenquadramento do Investimento ao Perfil do Cliente, ratificando sua ciência, consciência e intenção de possuir ativos mais agressivos do que indicado como adequado para o seu perfil, nos termos do Anexo II à presente Política.

Da mesma forma, caso o Cliente se recuse a preencher o Questionário ou não forneça informações suficientes para traçar seu Perfil de Cliente, será classificado como "sem perfil" e alertado por representante da Área de Distribuição sobre tal situação. Caso, mesmo após o alerta, o Cliente decida ordenar o investimento, o Cliente deverá assinar o Termo de Recusa do Questionário de Suitability, antes do primeiro investimento e de cada aplicação, nos termos do Anexo III à presente Política.

As comunicações da Área de Distribuição com os Clientes, inclusive para divulgação do perfil do Cliente, solicitação da atualização de seu perfil ou, ainda, assinatura de novo Termo de Ciência de Desenquadramento do Investimento ao Perfil do Investidor ou do Termo de Recusa do Questionário de Suitability, serão realizadas por meio eletrônico, no e-mail fornecido pelo Cliente quando do preenchimento de seu cadastro junto a Bamboo Securitizadora.

O Questionário será validado por meio da assinatura do Cliente, podendo tal assinatura ocorrer em documento físico ou digitalmente, observada as normas em vigor sobre assinaturas eletrônicas, o qual poderá ser encaminhado pelo Cliente para a Bamboo Securitizadora.

O Questionário será atualizado, no mínimo, a cada 24 (vinte e quatro) meses, com objetivo de manter atualizado o perfil do Cliente, utilizando-se, para tanto, os mesmos critérios de classificação do perfil do Cliente descritos nesta Política.

A fim de que seja verificado periodicamente o eventual desenquadramento, a Área de Distribuição analisará, no momento de atualização do Questionário nos termos dispostos acima, eventuais inconsistências entre o perfil do Cliente versus os seus respectivos investimentos nos Produtos e, caso haja qualquer inconsistência, o Cliente deverá ser informado para as providências descritas nesta Política de Suitability.

Todos os Colaboradores que participem da distribuição dos Produtos receberão treinamento específico, nos termos do Capítulo desta Política.

Classificação dos Produtos

A Bamboo Securitizadora classificou os Produtos distribuídos aos Clientes considerando os seguintes critérios: (i) o risco de mercado; (ii) o risco de crédito; (iii) o risco de liquidez dos Produtos, sendo que a junção dos 3 (três) critérios permite que todos os Produtos possuam pontuações de risco contínua e única que vai de 0,5 a 5 conforme indicada na Diretriz da ANBIMA.

Após esse processo, o detalhamento da metodologia de classificação de risco dos produtos de investimentos está descrito na Diretriz de Classificação de Risco -- Distribuição de Produtos no Anexo IV à Presente Política e cada Produto objeto de distribuição pela Bamboo Securitizadora foi classificado em uma faixa de risco e pontuação, de acordo com as classificações descritas no Capítulo 2 desta Política de Suitability, ou seja:

I. CONSERVADOR

Nesse perfil é recomendado seguir com os Produtos cuja pontuação de risco seja igual ou inferior a 1,5 (um vírgula cinco), observado o Anexo IV a esta Política.

II. MODERADO

Nesse perfil é recomendado seguir com os Produtos cuja pontuação de risco seja igual ou inferior a 3 (três), observado o Anexo IV a esta Política.

III. AGRESSIVO

Nesse perfil é recomendado seguir com os Produtos cuja pontuação de risco seja igual ou inferior a 5 (cinco), observado o Anexo IV a esta Política.

Observado o disposto acima e a natureza dos Produtos objeto de distribuição pela Bamboo Securitizadora, nenhum Produto será classificado como ativo "Conservador", sendo classificado como "Moderado" ou "Agressivo" observadas as descrições acima previstas, ou ainda como "Produto Complexo", conforme definição abaixo.

Produtos Complexos: Os investimentos em instrumentos financeiros complexos exigem maiores conhecimentos por parte do Cliente, por apresentarem riscos maiores e/ou diversos em comparação com produtos tradicionais, bem como dificuldade em se determinar seu valor, inclusive em razão de sua baixa liquidez.

Neste sentido, nos termos das Regras e Procedimentos ANBIMA, a Bamboo Securitizadora deve observar que são considerados Produtos Complexos os produtos que possuam, cumulativamente, pelo menos 3 (três) das características indicadas a seguir: (a) ausência de liquidez, barreiras complexas ou elevados encargos para saída; (b) derivativos intrínsecos ao produto; (c) incorporação de riscos e características de dois ou mais instrumentos financeiros de diferente estrutura e natureza sob a aparência de um instrumento financeiro único; e (d) metodologia de precificação específica que dificulte a avaliação do preço pelo investidor. Destaca-se que a Bamboo Securitizadora considera as Debêntures Conversíveis como Produtos Complexos.

Dessa forma, a Bamboo Securitizadora considera a necessidade de maior experiência e conhecimento do Cliente, maior tolerância ao risco e às oscilações do mercado e dos instrumentos financeiros, bem como uma maior tolerância aos prazos de investimento.

Os Produtos caracterizados como "complexos" apresentam as seguintes características: produtos classificados principalmente como de maior risco, com possibilidade real de oscilações significativas positivas ou negativas em seu valor ao longo do tempo, produtos que incluem investimentos estruturados e derivativos, não apenas para fins de hedge. Estes produtos podem, também, possuir carência e prazo mais longo de vencimento.

A Bamboo Securitizadora sempre que considerar a distribuição de cotas de Produtos classificados como "complexos" determinará o público-alvo permitido para a alocação, ou seja, considerará o Perfil do Cliente para tanto. Neste caso, a Bamboo Securitizadora estabeleceu a regra de recomendar tal Produto, conforme o caso, somente para Clientes de perfil "Agressivo".

Na distribuição de Produtos classificados como "complexos", os eventuais materiais de distribuição dos Produtos, e a Área de Distribuição no desempenho de suas atividades, deverão ser claros quanto à informação sobre a estrutura desses Produtos em comparação com a de Produtos tradicionais, alertando para os riscos envolvidos.

Além disso, quando aplicável, será dado destaque no site da Bamboo Securitizadora com relação à classificação de determinados Produtos como "complexos".

A Bamboo Securitizadora deverá realizar nova análise e classificação das categorias dos Produtos em intervalos não superiores a 24 (vinte e quatro) meses.

A lista de Produtos emitidos e distribuídos pela Bamboo Securitizadora e suas informações constam do endereço eletrônico da Bamboo Securitizadora, qual seja: www.bamboodcm.com.

Dispensas

A obrigatoriedade de verificar a adequação dos Produtos distribuídos ao Cliente pela Bamboo Securitizadora **não** se aplica quando o Cliente se enquadrar em um dos cenários abaixo:

(i) o Cliente for:

- a) instituição financeira ou outra instituição autorizada a funcionar pelo Banco Central do Brasil;
- b) companhia seguradora ou sociedade de capitalização;
- c) entidade aberta ou fechada de previdência complementar;
- d) fundo de investimento;
- e) clube de investimento, desde que tenha carteira gerida por administrador de carteira de valores mobiliários autorizado pela CVM ou por um ou mais cotistas que sejam investidores qualificados;
- f) agente autônomo de investimento, administrador de carteira de valores mobiliários, analista de valores mobiliários e consultor de valores mobiliários autorizados pela CVM, em relação a seus recursos próprios;
- g) investidor não residente;
- h) regime próprio de previdência social instituídos pela União, pelos Estados, pelo Distrito Federal ou por Municípios reconhecido como investidor qualificado ou profissional pela regulamentação específica do órgão de governo competente na esfera federal;

i) pessoa jurídica de direito público;

(ii) o Cliente tiver sua carteira de valores mobiliários administrada discricionariamente por administrador de carteira de valores mobiliários autorizado pela CVM;

(iii) o Cliente já tiver o seu perfil definido por um consultor de valores mobiliários autorizado pela CVM e esteja implementando a recomendação por ele fornecida; ou

(iv) o Cliente for pessoa jurídica que não se enquadre no disposto acima, mas que possua investimentos financeiros em valor superior a R\$ 1.000.000,00 (um milhão de reais) e que, adicionalmente, ateste por escrito sua condição de investidor qualificado mediante termo próprio, de acordo com o previsto no Anexo B da Resolução CVM nº 30.

Treinamento de Colaboradores e Atualização da Política de Suitability

Ao ingressarem na Bamboo Securitizadora (e periodicamente), os Colaboradores que participarem da distribuição de Produtos receberão treinamento sobre as informações técnicas dos Produtos e sobre as políticas e regras descritas na presente Política de Suitability, notadamente em relação à regulamentação aplicável à atividade de distribuição e à verificação de informações e documentos de Clientes para fins de definição do seu perfil de risco.

Além do treinamento inicial, a Bamboo Securitizadora também realizará treinamentos anuais dos Colaboradores envolvidos com o objetivo de fazer com que tais profissionais estejam sempre atualizados, estando todos obrigados a participar de tais programas de reciclagem.

Será de responsabilidade da Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability, conforme definido na Política de Distribuição — Atuação da Bamboo Securitizadora na Distribuição de Valores Mobiliários, a realização do treinamento quanto às informações técnicas dos Produtos.

Será de responsabilidade da Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability, sem prejuízo do auxílio do Diretor de Compliance e PLD-FTP, a realização do treinamento quanto às rotinas e procedimentos definidos nesta Política de Suitability.

A Bamboo Securitizadora poderá contratar prestadores de serviço especializados para a realização dos treinamentos aqui descritos, bem como recomendar ou subsidiar, quando necessário, a determinados Colaboradores a realização de cursos específicos fornecidos por instituições de renome neste mercado de atuação.

A presente Política de Suitability deverá ser revista no mínimo **a cada 2 (dois) anos**, levando-se em consideração, dentre outras questões, mudanças regulatórias ou eventuais deficiências encontradas. Esta Política de Suitability poderá ser também revista a qualquer momento, sempre que a Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability entender necessário.

Considerações Gerais

O preenchimento do Questionário que posteriormente gera o Perfil do Cliente é de inteira responsabilidade do Cliente, não cabendo qualquer análise subjetiva por parte da Bamboo Securitizadora.

Esta Política de Suitability ou o Questionário não constituem garantia de satisfação do Cliente e não garante que os Produtos investidos atinjam o objetivo de risco e rentabilidade do Cliente.

O Cliente deverá declarar ciência de que os investimentos no mercado de capitais, inclusive em Produtos diversos, por sua própria natureza, estarão sempre sujeitos a diversas modalidades de risco. Desta forma, a Bamboo Securitizadora não poderá, em qualquer hipótese, ser responsabilizada por eventual depreciação dos Produtos, seus respectivos lastros e garantia, exceto nos casos em que se verificar a atuação dolosa ou culposa da Bamboo Securitizadora na realização de suas atribuições definidas em contrato a ser firmado ou na regulamentação em vigor.

O Perfil do Cliente é estabelecido de acordo com critérios próprios da Bamboo Securitizadora, não cabendo comparação ou equivalência com os perfis de investimento de outras instituições.

A Bamboo Securitizadora deve manter, pelo prazo mínimo de 5 (cinco) anos contados da última operação realizada pelo Cliente, ou por prazo superior por determinação expressa da CVM, em caso de processo administrativo, todos os documentos e declarações exigidas nesta Política de Suitability. Os documentos e declarações referidos acima podem ser guardados em meio físico ou eletrônico, admitindo-se a substituição de documentos pelas respectivas imagens digitalizadas.

Histórico das Atualizações da Política de Suitability

Versão	Data	Alteração
1ª	Outubro de 2022	Versão inicial
2ª	Julho de 2023	Atualização regulatória
3ª	Setembro de 2023	Atualização regulatória
4.0	Abril de 2026	Aditivo — alinhamento à Resolução CVM nº 30 e Código ANBIMA de Distribuição
4.1	27 de abril de 2026	Versão vigente — rebase line envelope 1

ANEXO I — QUESTIONÁRIO DE SUITABILITY ("Questionário")

Os produtos financeiros estão cada vez mais complexos e sofisticados, e os investidores a cada dia têm acesso a produtos com diferentes características. A partir daí, o desafio para o investidor é selecionar o produto mais apropriado ao seu objetivo e perfil de risco.

O Suitability, procedimento instituído pela CVM e ANBIMA, estabelecem que todas as instituições distribuidoras de Produtos adotem procedimentos para verificar a adequação de seus produtos recomendados ao perfil de seus clientes.

Dessa forma, para auxiliar o cliente na tarefa de selecionar o produto adequado ao seu perfil de risco e objetivos, a Bamboo Securitizadora instituiu a análise de perfil do investidor (Suitability). Através de um questionário específico, que envolve aspectos como idade, horizonte de aplicação, finalidade e tolerância ao risco, busca-se avaliar o perfil de risco e oferecer produtos que melhor atendam aos objetivos de retorno do cliente, o qual deverá ser renovado bianualmente.

O perfil do investidor deve considerar o momento de vida em que o cliente está. A tolerância ao risco e os objetivos podem mudar ao longo do tempo. Por isso, diante de um novo investimento é importante verificar se tal investimento está de acordo com os objetivos e planos para o futuro. É importante que o cliente avalie periodicamente seu perfil de investidor para se for o caso, rever a adequação de seus investimentos.

Neste sentido, antes do primeiro investimento ou recomendação, o Cliente preencherá o Questionário abaixo, que abrange as informações descritas acima e na Política de Suitability.

Com base no Questionário e no relatório da Área de Distribuição será, então, definido o Perfil do Cliente através de um sistema de pontuação baseado nas respostas obtidas no Questionário, sendo estes alocados em 3 (três) níveis de risco -- Conservador, Moderado ou Agressivo.

QUESTÕES:

A - Objetivo do cliente

A1. Qual o horizonte de tempo para o investimento de seus recursos?

- a. Até 1 ano - Curto Prazo.
- b. Entre 1 e 3 anos - Médio Prazo.
- c. Entre 3 e 5 anos - Médio-longo Prazo.
- d. Acima de 5 anos - Longo Prazo.

A2. Em um dia de crise, supondo que sua posição sofresse desvalorização de 20%, o que você faria?

- a. Venderia o ativo, mesmo com perdas expressivas.
- b. Aguardaria alguns dias antes de tomar uma decisão.
- c. Esperaria até 6 meses para tentar recuperar o meu investimento.
- d. Aumentaria a posição.

A3. Qual é seu principal objetivo de investimento?

- a. Preservação do capital com disponibilidade do recurso inferior a 1 ano.
- b. Preservação do capital com disponibilidade do recurso superior a 1 ano.
- c. Combinação entre preservação do capital e sua valorização.
- d. Valorização expressiva do capital (potencial de ganhos mais elevados, porém com risco de perdas significativas).

B - Situação Financeira

B1. Qual é o valor de sua renda anual?

- a. Até R\$ 250 mil.
- b. Acima de R\$ 250 mil até R\$ 500 mil.
- c. Acima de R\$ 500 mil e até R\$ 1 milhão.
- d. Acima de R\$ 1 milhão.

B2. Qual é o valor de seu patrimônio mantido em investimentos financeiros?

- a. Até 10%.
- b. A partir de 10% até 25%.
- c. A partir de 25% até 40%.
- d. Acima de 40%.

B3. Qual é a sua expectativa em relação à sua renda mensal nos próximos anos?

- a. Deve decrescer.
- b. Deve manter-se constante.
- c. Deve crescer em linha com a inflação.
- d. Deve crescer acima da inflação.

C - Conhecimento do Cliente

C1. Quais os tipos de produtos você tem familiaridade (levando em consideração, eventualmente, o volume, a frequência e o período que foram realizadas as operações abaixo, bem como a sua experiência profissional)?

- a. Não conheço nenhum produto financeiro.
- b. Somente Poupança.
- c. Fundos DI, CDBs, Fundos de Renda Fixa e o produto do item b.
- d. Fundos Multimercados, Títulos Públicos (Tesouro Direto), CRI, CRA, LCI, LCA, FIDC, FIP, Ações, Debêntures, Notas Comerciais e os produtos dos itens b e c.

C2. Qual seu grau de escolaridade?

- a. Fundamental Incompleto.
- b. Fundamental Completo.
- c. Ensino Médio.
- d. Superior e/ou Pós-Graduação.

IMPORTANTE: O RESULTADO OBTIDO É APENAS INDICATIVO. SE ACHAR MAIS CONVENIENTE, ANTES DE INVESTIR FALE COM ALGUM DE NOSSOS

PROFISSIONAIS DE INVESTIMENTO E BUSQUE AS INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES QUE JULGAR NECESSÁRIAS.

(FIM DA VERSÃO ENVIADA AO POTENCIAL INVESTIDOR)

PARA USO INTERNO DA BAMBOO SECURITIZADORA

Com base nas respostas acima, são atribuídos pontos, determinados na tabela à esquerda abaixo. O resultado da soma de todos os pontos indicará o perfil do investidor:

Questão	a.	b.	c.	d.
A1	1	2	3	4
A2	1	2	3	4
A3	1	2	3	4
B1	1	2	3	4
B2	1	2	3	4
B3	1	2	3	4
C1	1	2	3	4
C2	1	2	3	4

TOTAL DE PONTOS: _____

	Perfil	De	Até
(__)	Conservador	8	13
(__)	Moderado	14	25
(__)	Agressivo	26	32

ANEXO II — TERMO DE CIÊNCIA DE DESENQUADRAMENTO DO INVESTIMENTO AO PERFIL DO INVESTIDOR

À **Bamboo Securitizadora S.A.** ("Bamboo Securitizadora")

Eu, _____, portador do documento de identidade RG nº _____, inscrito no CPF/ME sob o nº _____, venho, por meio do presente, declarar que tenho ciência de que o investimento em [INCLUIR NOME DO PRODUTO, EMISSÃO E SÉRIE E CLASSE], que possui a classificação de risco [•], está desenquadrado em relação ao meu Perfil de Investidor apresentado pela Bamboo Securitizadora e apresenta maiores riscos do que os investimentos adequados ao meu perfil. Declaro, ainda, que fui alertado pelos membros da Bamboo Securitizadora acerca dos riscos derivados do desenquadramento do investimento ao meu perfil de risco e que não pretendo alterar o investimento para outro que seja adequado ao perfil de risco apresentado, nem reavaliar meu perfil de risco, me responsabilizando integralmente por meio deste termo.

[Local e Data]

[CLIENTE]

Nome: _____

CPF/CNPJ: _____

ANEXO III — TERMO DE RECUSA DO QUESTIONÁRIO DE SUITABILITY

À **Bamboo Securitizadora S.A.** ("Bamboo Securitizadora")

Prezados,

Ao datar e assinar o presente Termo de Recusa do Questionário de Suitability, DECLARO:

(i) Ter ciência de que a Bamboo Securitizadora, quando da distribuição de Produtos, deverá observar sua Política de Suitability, a qual estabelece procedimentos formais que possibilitam verificar a adequação do investimento realizado por seus clientes ao perfil de risco a eles atribuídos, levando-se em consideração sua situação financeira, sua experiência em matéria de investimentos, grau de tolerância à volatilidade e os objetivos visados;

(ii) Ter plena ciência da importância de conhecer meu perfil de risco para apoiar minha decisão de investimento e que enquanto não conhecer o meu perfil não poderei receber recomendação de investimento pela Bamboo Securitizadora, sendo que, no entanto, não desejo conhecer meu perfil de risco neste momento;

(iii) Ter plena ciência de que os produtos que eu vier a investir podem possuir riscos maiores do que aqueles previstos nos produtos que seriam recomendados para o meu perfil de risco como investidor;

(iv) Ter plena ciência de que os investimentos no mercado de capitais e, inclusive, em títulos de securitização e quaisquer outros produtos, por sua própria natureza, estarão sempre sujeitos a diversas modalidades de risco, razão pela qual a Bamboo Securitizadora não poderá, em qualquer hipótese, ser responsabilizada por eventual depreciação dos ativos por mim investidos, exceto nos casos em que se verificar a atuação dolosa ou culposa da Bamboo Securitizadora na realização de suas atribuições definidas em contrato ou na regulamentação em vigor, conforme o caso; e

(v) de que fui alertado pelos representantes da Bamboo Securitizadora acerca dos impactos provocados pela ausência do conhecimento e/ou desatualização de meu perfil de risco;

[Local e Data]

[CLIENTE]

Nome: _____

CPF/CNPJ: _____

ANEXO IV — DIRETRIZES DE CLASSIFICAÇÃO DE RISCO -- DISTRIBUIÇÃO DE PRODUTOS

Produto	Pré fixado	Pós fixado
Títulos Financeiros (CDB/LCI/LCA/LC/LIG/ou similares)		
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration de até 2 anos	1,00	0,75
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 2 anos até 4 anos	1,50	1,00
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima 4 anos até 6 anos	2,00	1,25
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 6 anos e até 8 anos	2,50	1,75
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 8 anos	3,00	2,00
Emissor non investment grade com prazo de vencimento/duration de até 2 anos	2,00	1,75
Emissor non investment grade com prazo de vencimento/duration acima de 2 anos até 4 anos	2,25	2,00
Emissor non investment grade com prazo de vencimento/duration acima de 4 anos até 6 anos	2,75	2,25
Emissor non investment grade com prazo de vencimento/duration acima de 6 anos e até 8 anos	3,50	2,75
Emissor non investment grade com prazo de vencimento/duration acima de 8 anos	4,00	3,00
Letra Financeira – Classe Sênior		
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration de até 2 anos	1,00	0,75
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 2 anos até 4 anos	1,50	1,00
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 4 anos até 6 anos	2,00	1,50
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 6 anos até 8 anos	2,75	2,00
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 8 anos	3,25	2,25
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration de até 2 anos	2,25	2,00
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 2 anos até 4 anos	2,75	2,25
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 4 anos até 6 anos	3,25	2,75

Produto	Pré fixado	Pós fixado
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 6 anos e até 8 anos	3,75	3,00
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 8 anos	4,25	3,50
Letra Financeira – Classe Subordinada		
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration de até 2 anos	2,00	1,75
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 2 anos até 4 anos	2,50	2,00
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 4 anos até 6 anos	3,00	2,25
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 6 anos e até 8 anos	3,50	2,75
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 8 anos	4,00	3,00
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration de até 2 anos	3,25	2,75
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 2 anos até 4 anos	3,50	3,00
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 4 anos até 6 anos	4,00	3,50
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 6 anos e até 8 anos	4,50	3,75
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 8 anos	4,75	4,00
Títulos Públicos		
LFT		0,50
(títulos públicos ex LFT) até 3 anos	1,00	
(títulos públicos ex LFT) acima de 3 e até 10 anos	1,75	
(títulos públicos ex LFT) acima de 10 anos	2,75	
Títulos não financeiros: Debêntures/CRI/CRA/CDCA/CCB/CPR etc.		
Emissor/Emissão Investment grade com prazo de vencimento/duration até 2 anos	1,25	1,00
Emissor/Emissão Investment grade com prazo de vencimento/duration acima 2 anos até 4 anos	1,75	1,25
Emissor/Emissão Investment grade com prazo de vencimento/duration acima 4 anos até 6 anos	2,25	1,75

Produto	Pré fixado	Pós fixado
Emissor/Emissão Investment grade com prazo de vencimento/duration acima 6 anos até 8 anos	3,00	2,25
Emissor/Emissão Investment grade com prazo de vencimento/duration acima de 8 anos	3,50	2,75
Títulos não financeiros de emissor/emissão sem grau de investimento ou sem rating identificado	4,25	3,50
CDCA/CCB/CPR	4,50	3,75
Ações, BDRs e Derivativos		
Ações e BDRs	4,00	
Derivativos	4,00	
COE com capital 100% protegido		
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration de até 2 anos	1,50	
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 2 anos até 4 anos	1,75	
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 4 anos até 6 anos	2,25	
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 6 anos e até 8 anos	3,00	
Emissor Investment Grade com prazo de vencimento/duration acima de 8 anos	3,50	
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration de até 2 anos	2,25	
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 2 anos até 4 anos	2,75	
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 4 anos até 6 anos	3,25	
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 6 anos e até 8 anos	3,75	
Emissor Non Investment Grade ou sem rating com prazo de vencimento/duration acima de 8 anos	4,25	
Fundos Renda Fixa		
Renda Fixa Índices/Indexado - CDI/Selic	0,50	
Renda Fixa Índices/Indexado - Índice de preço	2,00	
Renda Fixa Simples	0,50	
Renda Fixa Duração Baixa Soberano	1,00	
Renda Fixa Duração Baixa Grau de Invest.	1,00	

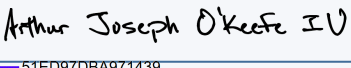
Produto	Pré fixado	Pós fixado
Renda Fixa Duração Baixa Crédito Livre	1,25	
Renda Fixa Duração Média Soberano	1,50	
Renda Fixa Duração Média Grau de Invest.	1,50	
Renda Fixa Duração Média Crédito Livre	1,75	
Renda Fixa Duração Alta Soberano	1,75	
Renda Fixa Duração Alta Grau de Invest.	1,75	
Renda Fixa Duração Alta Crédito Livre	2,00	
Renda Fixa Duração Livre Soberano	1,75	
Renda Fixa Duração Livre Grau de Invest.	1,75	
Renda Fixa Duração Livre Crédito Livre	2,00	
Renda Fixa Dívida Externa	3,00	
FIP		
FIP diversificado / equity / não listado	4,50	
FII		
Fundo TVM	3,00	
FII Renda Gestão Ativa	3,00	
FII Renda Gestão Passiva	3,50	
Fundo Incorporação	4,50	
FIDC		
<i>Cotas Seniores com Benchmarks de FIDCs fechados ou abertos</i>		
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration até 2 anos (inclusive)	1,5	1,25
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration até 2 anos (inclusive)	1,75	1,5
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration de 2 anos (exclusive) até 4 anos (inclusive)	2	1,5
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration de 2 anos (exclusive) até 4 anos (inclusive)	2,25	1,75
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration de 4 anos (exclusive) até 6 anos (inclusive)	2,5	2
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration de 4 anos (exclusive) até 6 anos (inclusive)	2,75	2,25

Produto	Pré fixado	Pós fixado
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration de 6 anos (exclusive) até 8 anos (inclusive)	3,25	2,5
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration de 6 anos (exclusive) até 8 anos (inclusive)	3,5	2,75
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration acima de 8 anos	3,75	3
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration acima de 8 anos	4	3,25
Cota não Investment grade ou sem rating	4,5	4
<i>Cotas Únicas de FIDCs fechados ou abertos</i>		
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration até 2 anos (inclusive)	2,25	
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration até 2 anos (inclusive)	2,75	
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration de 2 anos (exclusive) até 4 anos (inclusive)	2,75	
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration de 2 anos (exclusive) até 4 anos (inclusive)	3,25	
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration de 4 anos (exclusive) até 6 anos (inclusive)	3,25	
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration de 4 anos (exclusive) até 6 anos (inclusive)	3,75	
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration de 6 anos (exclusive) até 8 anos (inclusive)	4	
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration de 6 anos (exclusive) até 8 anos (inclusive)	4,5	
Cota com rating >= AA- (ou equivalente, em escala nacional) e com duration acima de 8 anos	4,5	
Cota com rating entre A+ e BBB- (ou equivalentes, em escala nacional) e com duration acima de 8 anos	4,5	
Cota não Investment grade ou sem rating	4,5	
<i>Cotas Subordinadas com Benchmarks (tipicamente mezanino) de FIDCs fechados ou abertos</i>		
Cota Investment grade e com duration até 2 anos (inclusive)	2,75	2,5
Cota Investment grade e com duration de 2 anos (exclusive) até 4 anos (inclusive)	3,25	2,75
Cota Investment grade e com duration de 4 anos (exclusive) até 6 anos (inclusive)	3,75	3,25

Produto	Pré fixado	Pós fixado
Cota Investment grade e com duration de 6 anos (exclusive) até 8 anos (inclusive)	4,5	3,75
Cota Investment grade e com duration acima de 8 anos	4,5	4,25
Cota não Investment grade ou sem rating	4,5	4,5
<i>Cotas Subordinadas sem Benchmarks de FIDCs fechados ou abertos</i>		
Cota Investment grade ou sem rating	4,5	
Fundos Multimercado		
Multimercados Balanceados	2,5	
Multimercados Dinâmico	2,5	
Multimercados Capital Protegido	1,5	
Multimercados Long and Short – Neutro	2,25	
Multimercados Long and Short – Direcional	2,5	
Multimercados Macro	2,5	
Multimercados Trading	2,5	
Multimercados Livre	2,5	
Multimercados Juros e Moedas	2,25	
Multimercados Estratégia Específica	2,5	
Fundos de Ações		
Ações Indexados	3,5	
Ações Índice Ativo	3,5	
Ações Valor/Crescimento	3,5	
Ações Small Caps	3,5	
Ações Dividendos	3,5	
Ações Sustentabilidade/Governança	3,5	
Ações Setoriais	3,5	
Ações Livre	3,5	
Fundos de Mono Ação	4	
Fundos Cambial e Investimento no Exterior		
Cambial	3	
Renda Fixa Investimento no Exterior	3	
Multimercados Investimento no Exterior	3,5	

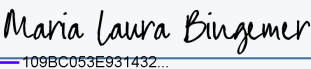
Produto	Pré fixado	Pós fixado
Ações Investimento no Exterior	3,5	

São Paulo, 27 de abril de 2026.

Assinado por:

51ED97DBA971439...
Arthur Joseph O'Keefe IV
Diretor de Compliance e PLD/FTP

Assinado por:

5A354B28F1CF48F...
Amanda Martinez Pires
Diretora de Securitização

Assinado por:

109BC053E931432...
Maria Laura Lucchetti Bingemer
Diretora de Intermediação de Ofertas Públicas e Suitability